

유영준 (Yeongjun Yoo)

서울 | yeongjun.yoo.contact@gmail.com | github.com/yeongjunyoo | yeongjun-site.vercel.app

한국어와 영어 이중 언어 커머셜 오퍼레이터이자 Forward Deployed Engineer. 콜드 아웃리치부터 배포까지 엔터프라이즈 클라이언트 딜리버리 전 과정을 단독 수행하고, 수주를 만드는 데모를 직접 구축.

경력

씨그로 (리트머스) 세일즈 매니저 & Forward Deployed Engineer 2026.02 ~ 현재

- 엔터프라이즈/공공 고객 세일즈부터 딜리버리까지 전 과정 단독 운영, 동시 3개 프로젝트 병행 (미팅, 요구사항, 견적, 커뮤니케이션, 개발, 배포)
- 데모 주도형 세일즈 방식 제안 및 실행: 세일즈 단계에서 작동 데모를 직접 구축해 수주 (금융, 공공, 소비재 등)
- 배포 완료: GGGI(글로벌녹색성장기구) 기금 사이트, byFood 다지점 공동구매 플랫폼
- 진행 중: NICE피앤아이(채권평가) 종가 카카오톡 알림 자동화, 한국관광공사 관광두레 내부 ERP (견적 약 1억 500만원)
- 사내 AI 세일즈 워크벤치 구축 (멀티에이전트, 리드에서 견적까지 자동화)으로 딜리버리 속도 향상

Quest-On 공동창업자 2025.08 ~ 현재

- AI 기반 B2B 평가 SaaS 공동창업, 5인 창업팀 리드 (제품/MVP 리드)
- 아웃리치 엔진 구축: 수도권 전 대학 교수 이메일 크롤링 및 세그먼트 (경영, MBA, 간호, 의대) 후 전략적 배치 이메일 캠페인 실행
- 약 30건 디스커버리에서 유료 도입 전환: 고려대학교 경영대학, 동국대학교(MBA 포함) 실제 중간/기말고사 운영, 시험당 과금
- 리드 발굴부터 아웃리치, 제휴 피칭, 기획, 딜리버리까지 커머셜 전 과정 책임

홍익대학교 총학생회(59대) 학생복지위원장 2025.01 ~ 2025.12

- 직접 콜드 아웃리치와 협상으로 상권 제휴 가맹점 약 10곳에서 100곳 이상으로 확대 (무신사 300만원+ 브랜드 캠페인 포함)
- 2025 축제 스폰서십 1억원+ 유치 (LG유플러스, 빗썸, 하이트진로, 빙그레 등), 제안부터 현장 실행까지 딜 단독 운영

Relifestyle 창업자 2022.01 ~ 2023.02

- 무광고 이커머스로 첫해 월매출 2,500만원 달성, 흑자 운영

스킬 및 어학

어학: 한국어(모국어), 영어(유창, TOEIC 980/990), 중국어(기초)

커머셜: 콜드 아웃리치, 리드 발굴, 고객 관리, 협상, 멀티 프로젝트 운영

기술: 풀스택(TypeScript, React/Next.js, Node, Supabase), AI 멀티에이전트 툴링

학력 및 기타

홍익대학교 | 경영학부 (융합전공: 데이터사이언스) | 2022 ~ 현재

상하이고등학교 국제부 | 2018 ~ 2021

홍익대학교 x 키움증권 제5회 모의투자대회 최우수상 (수익률 347%, 2025), 다수 교내 에세이/글쓰기 수상